

COMUNICATO STAMPA

Roma 11/02/2026

IPlanet e REMAX Commercial Corporate insieme per valorizzare gli asset non oil.

IPlanet e REMAX Commercial Corporate hanno siglato un accordo strategico volto alla **valorizzazione degli asset non oil** presenti nelle stazioni di servizio gestite da IPlanet. La partnership, **che coinvolgerà in una prima fase circa 60 stazioni di servizio della rete IPlanet** nasce con l'obiettivo di ottimizzare il potenziale degli spazi commerciali della rete, favorendo l'apertura di nuove attività e ampliando i servizi disponibili per la clientela.

Contatti Media Relations

Remax Italia

Pinkommunication
Cristina Cortellezzi
Laura Premoli – Claudia Valerani
info@pinkommunication.it
T. 02 89077160
M. 340 1044227

IPlanet

Marco Mannocchi
Responsabile Relazioni Esterne
+39 327 56 07 084
m.mannocchi@italianapetroli.it

Lorella Mastrangelo
Responsabile Ufficio Stampa
+39 335 13 04 532
l.mastrangelo@italianapetroli.it

Servizio Clienti IPlanet
evcustomers@iplanet.eu
www.iplanet.eu

Grazie alla competenza di REMAX Commercial Corporate nel settore immobiliare commerciale, la collaborazione consentirà di individuare operatori qualificati per l'insediamento di attività come bar, officine leggere, corner specializzati e altri servizi complementari, contribuendo alla trasformazione delle stazioni di servizio in **hub moderni e multifunzionali**.

“La collaborazione con REMAX Commercial Corporate rappresenta un tassello importante nel nostro progetto di valorizzazione della rete,” **ha dichiarato Pasquale Cuzzola, CEO di IPlanet**. “Attraverso una partnership strategica con professionisti del settore immobiliare mettiamo a disposizione asset non oil per migliorare l'esperienza dei clienti e creare nuove opportunità per il territorio, anche a supporto dell'imprenditoria locale.”

“Siamo lieti di supportare IPlanet in questo percorso,” ha commentato **Gianpietro Ferrari, Head of Operations Italy, REMAX Commercial Corporate, società della Holding REMAX Italia dedicata ai servizi immobiliari per istituzioni e grandi clienti**. “Il nostro ruolo sarà trovare operatori affidabili e coerenti con l'identità delle singole stazioni, garantendo un approccio strategico e orientato alla creazione di valore.”

Con questo accordo, IPlanet e REMAX Commercial Corporate confermano il loro impegno nello sviluppo degli asset non oil attraverso l'apertura di nuovi servizi per i clienti, contribuendo a un modello di stazione di servizio più moderno, efficiente e orientato alla qualità.



IPlanet

IPlanet è una Joint Venture nata nel 2024 da IP Gruppo api ed EV Asset Holdings S.p.A., oggi partecipata dal gruppo Bestinver, socio di maggioranza, e da Tages Capital SGR.

IPlanet nasce per offrire servizi per l'elettrificazione delle aree di servizio sulla viabilità urbana ed extraurbana ed è attiva nello sviluppo di infrastrutture di ricarica per veicoli elettrici. La missione di IPlanet è supportare i propri clienti nel percorso di transizione energetica, offrendo soluzioni di ricarica tecnologicamente avanzate alimentate da energia sostenibile.

Contatti Media Relations

Remax Italia

Pinkommunication
Cristina Cortellezzi
Laura Premoli – Claudia Valerani
info@pinkommunication.it
T. 02 89077160
M. 340 1044227

IPlanet

Marco Mannocchi

Responsabile Relazioni Esterne
+39 327 56 07 084
m.mannocchi@italianapetroli.it

Lorella Mastrangelo

Responsabile Ufficio Stampa
+39 335 13 04 532
l.mastrangelo@italianapetroli.it

Servizio Clienti IPlanet

evcustomers@iplanet.eu
www.iplanet.eu

REMAX Commercial Corporate – www.remax-corporate.it

REMAX Commercial Corporate, società della holding REMAX Italia, opera nel settore della consulenza e dell'intermediazione immobiliare in ambito commerciale e di investimento su tutto il territorio nazionale. La società assiste clienti istituzionali, corporate e investitori nei principali segmenti di mercato: Industrial, Logistic, Hospitality, Capital Markets, NPL, Frazionamenti e Cantieri, Office, Retail ed Energie Rinnovabili.

Attraverso un approccio consulenziale strutturato, REMAX Commercial Corporate mette a disposizione competenze integrate e multidisciplinari, finalizzate a supportare il cliente in ogni fase del processo decisionale. La società offre servizi personalizzati end-to-end, caratterizzati da efficienza, flessibilità e rigore professionale, affiancando i clienti nelle operazioni di acquisizione, dismissione e valorizzazioni di patrimoni. Un partner strategico in grado di individuare soluzioni ottimali coadiuvato, ove necessario, dall'ausilio di una rete di 4.000 professionisti qualificati e garantendo una capillare copertura a livello nazionale.